

# Kaufen und Verkaufen bei Ebay, Teil 3: Profi-Tipps zu Ebay

## Das müssen Sie wissen

### Was Sie in diesem Artikel erwartet

- Produkte bei Ebay<sup>1</sup> zum Festpreis anbieten
- Eine Power<sup>2</sup>-Auktion starten
- Produkt in der Angebotsliste hervorheben
- So gestalten Sie eine Produktbeschreibung
- Die eigene Internet-<sup>3</sup>Seite bei Ebay

**H**aben Sie viel zu verkaufen, und möchten Sie all diese Dinge schnell los-

1 spricht: „Ihbi“ 2 spricht: „Pauer“ 3 spricht: „Hohmpäidsch“

werden? Dann nutzen Sie die Tipps zum Power-Shopping bei Ebay. Auf den folgenden Seiten zeigt Ihnen COMPUTERBILD, wie Sie Ihre Angebote optimal im Internet-Auktionshaus präsentieren

und viele potenzielle Kunden ansprechen.

### Was ist „sofort verkaufen“?

Neben der Versteigerung können Sie bei Ebay ein Produkt zum sofortigen Kauf an-

### Meine Ebay-Homepage

#### Meine Hobbys

Ich fahre begeistert Fahrrad und setze mich gelegentlich ein Mal auf ein Pferd.

#### Warum ich bei Ebay bin

Ich kaufe und verkaufe gerne Fahrradzubehör. Außerdem interessiere ich mich für

#### Empfehlenswerte Links

Computerbild  
Bild  
Yahoo

**Machen Sie sich bei Ebay bekannt – mit einer eigenen Internet-Seite. Dann wissen Ihre Kunden, mit wem sie es zu tun haben.**

## Kursbuch

1 Kaufen bei Ebay	14/2002
2 Verkaufen bei Ebay	15/2002
3 Profi-Tipps zu Ebay	16/2002
4 Zusatzprogramme nutzen	17/2002



**Haben Sie viel zu verkaufen? Dann eröffnen Sie Ihren eigenen Laden bei Ebay. COMPUTERBILD zeigt ab Seite 56, wie's geht.**

bieten. Dazu legen Sie einen Festpreis fest. Der erste Interessent, der sich zum Kauf des Produkts zu dem festgelegten Preis meldet, erhält den Zuschlag.

### Wie kann ich die Beschreibung des Produkts ansprechend gestalten?

Sie können die Produktbeschreibung Ihres Angebots mit Hilfe von **HTML** (S.48) 76 -Anweisungen gestalten: So lassen sich etwa Schriftarten, Schriftgrößen oder die Hintergrundfarbe ändern.

### Welche Möglichkeiten habe ich, Angebote hervorzuheben?

Ebay bietet mehrere Möglichkeiten, das eigene Produkt in der Angebotsliste besonders hervorzuheben. Dazu gehören zum Beispiel

- ein Produktfoto, das schon in der Angebotsliste neben dem Produktnamen angezeigt wird,
- Fettdruck für Ihr Angebot in der Angebotsliste,
- die Aufführung Ihres Produkts ganz oben in der Angebotsliste,
- das Anzeigen Ihres Angebots auf der Ebay-Startseite.

### Was kosten diese Extras?

Die Preise sind unterschiedlich. Ein zusätzliches Bild kostet zum Beispiel 15 Cent. Für die Hervorhebung des Angebots in Fettschrift in der Liste zahlen Sie 1 Euro. Und soll das Angebot auf der Startseite

von Ebay erscheinen, verlangt das Auktionshaus dafür 59,95 Euro. Eine Preisliste finden Sie unter →①. Außerdem werden die Preise immer auf der Seite angezeigt, auf der Sie das Produktangebot schreiben.

### Was ist die Ebay-Homepage?

Jedes Mitglied von Ebay darf eine eigene Internet-Seite (Homepage) im Ebay-Angebot gestalten. Darin können Sie sich oder Ihre Hobbys beschreiben. Auf Wunsch zeigt diese Internet-Seite auch alle von Ihnen in Versteigerungen angebotenen Produkte oder eine Liste Ihrer letzten Bewertungen. Diese Internet-Seite ist kostenlos.

### Was ist ein Ebay-Shop?

Ein Ebay-Shop zeigt alle von Ihnen angebotenen Produkte. Für diese dürfen Sie eigene Kategorien einrichten, um die Produkte zu ordnen. Mit einer Suchfunktion können Käufer in Ihren Angeboten stöbern.

Den Shop können Sie mit einem eigenen Logo verzieren. Außerdem werden alle Shops auf einer speziellen Seite →② angezeigt.

### Was kostet der Ebay-Shop?

Laut Ebay ist das Shop-Prinzip in der „Einführungsphase“ und noch kostenlos. Danach soll der Shop 9,95 Euro pro Monat kosten. Ebay teilt „rechtzeitig“ mit, wann diese kostenlose Frist endet.

Internet: →① <http://pages.ebay.de/help/myinfo/billing-fees.html>

→② <http://www.stores.ebay.de>

## Ein Produkt zum Festpreis anbieten

Wollen Sie ein Produkt sofort zu einem festen Preis verkaufen, anstatt das Ergebnis einer Versteigerung abzuwarten, verwenden Sie die Option „Sofort kaufen“. Diese steht Ihnen aber nur zur Verfügung, wenn Sie bereits zehn lobende Bewertungen erhalten haben oder „geprüftes Mitglied“ sind (mehr dazu finden Sie auf der Internet-Seite →1).

1 Starten Sie Ihr Internet-Zugangsprogramm, etwa den Internet Explorer, per Doppelklick auf



2 Klicken Sie dann in das Feld



und tippen Sie die Internet-Adresse von Ebay ein, also



Beenden Sie die Eingabe mit der [Enter]-Taste und bestätigen Sie gegebenenfalls den Aufbau der Internet-Verbindung.

3 Klicken Sie ein Mal auf und melden Sie sich mit Ihrem Benutzernamen

und Ihrem Kennwort an: Wie das funktioniert, wurde im vorigen Teil des Kurses im Abschnitt „Ein Produkt bei Ebay zur Versteigerung anbieten“ (in Ausgabe 15/2002, Seite 60) erläutert.

4 Klicken Sie ein Mal auf so dass dort ein Punkt erscheint:

5 Anschließend klicken Sie ein Mal auf Weiter und geben, wie im zweiten Kursteil beschrieben, eine Kategorie und eine Produktbeschreibung ein.

6 Erscheint auf Ihrem



Wie verkaufe ich?  
 • So verkaufen Sie • Checkliste für Verkäufer  
 • Unsere Verkaufs-Richtlinien • Mehr zum Thema Gebühren

Geben Sie Ihren Mitgliedsnamen und Ihr Passwort ein, um mit dem Verkaufen zu beginnen.

Mitgliedsname   
Sie können auch Ihre registrierte E-Mail-Adresse verwenden.

eBay-Passwort   
Haben Sie Ihr Passwort vergessen?

NEU! Verkaufen zum Festpreis  
 Bestimmen Sie einen festen Preis für Ihre Artikel und verkaufen Sie direkt an den ersten Interessenten.  
[Weitere Informationen.](#)

NEU! Verkaufen zum Festpreis  
 Bestimmen Sie einen festen Preis für Ihre Artikel und verkaufen Sie direkt an den ersten Interessenten.  
[Weitere Informationen.](#)

Bildschirm, klicken Sie ein Mal auf

Dauer \*   
 Menge \*   
 Sofort-Kaufen-Preis \* EUR

und wählen per Mausclick die Anzahl der Tage aus, die Ihr Angebot angezeigt werden soll, in diesem Beispiel

Dauer \*   
 Menge \*   
 Sofort-Kaufen-Preis \*

Hinweis: Sobald jemand das Produkt gekauft hat, wird das Angebot aus der Liste gestrichen.

diesem Beispiel. Sofort-Kaufen-Preis \* EUR 10

8 Fahren Sie nach einigen



so fort, wie im zweiten Kursteil beschrieben, um Ihr Angebot bei Ebay zu speichern. Wenn ein Käufer gefunden wurde, erhalten Sie wie gewohnt eine E-Mail (S.47) 66.

7 Klicken Sie danach ein Mal in das umrandete Feld, und geben Sie den gewünschten Preis ein, in

Preis und Dauer

Dauer \*   
 Menge \*   
 Sofort-Kaufen-Preis \* EUR

### COMPUTERBILD-Tipp

Sie können auch bei einer normalen Versteigerung die Option „Sofort kaufen“ einschalten. Geben Sie im dafür vorgesehenen Feld

Sofort-Kaufen-Preis EUR   
(optional) Hinweis: Wenn die angebotene Menge als "1" ist, kann die Option "Sofort-Kaufen" verwendet werden.

einen Betrag ein, zu dem ein Käufer das Produkt sofort erwerben kann. Dieser Betrag sollte über dem Mindestpreis liegen. Gibt allerdings jemand ein Angebot zum Mindestpreis ab, wird „Sofort kaufen“ abgeschaltet.

Internet: →1 <http://pages.ebay.de/services/buyandsell/idverify-login.html>

## Eine Power-Auktion starten

Haben Sie mehrere Exemplare eines Produkts zu verkaufen? Dann bieten Sie doch alles auf einmal an – in einer sogenannten „Power-Auktion“. Voraussetzung: Sie müssen mindestens zehn gute Bewertungen haben oder „geprüftes Mitglied“ sein.

So richten Sie eine Power-Auktion ein:

1 Führen Sie die Schritte 1 bis 3 aus dem Abschnitt „Ein Produkt zum Festpreis anbieten“ aus.

2 Geben Sie die Kategorie und die Produktbeschreibung ein, wie im zweiten Kursteil in COMPUTERBILD

15/2002 ab Seite 60 beschrieben.

3 Sobald erscheint, klicken Sie doppelt in

Artikel verkaufen: Bilder & Artikeldetails angeben

1 Kategorie 2 Artikelbezeichnung & Beschreibung 3 Bilder, Preis & Darstellung 4 Zahlung & Versand 5 Überprüfen & Senden

Artikelbezeichnung  \* = Erforderlich

Preis und Dauer

das Feld, so dass der Eintrag blau hinterlegt erscheint.

4 Geben Sie dann die Menge der Produkte ein, die Sie verkaufen wollen. In die-

sem Beispiel sind es

Dauer \*   
 Menge \*

5 Fahren Sie mit der Fertigstellung des Angebots fort, wie im zweiten Kursteil beschrieben.

### Das ist eine Power-Auktion

Die Power-Auktion läuft so ab: Sie bieten mehrere Exemplare eines Produkts zu einem Mindestpreis an. Ist die Auktion beendet, erhalten die meistbietenden Käufer den Zuschlag. Bieten mehrere Käufer denselben Betrag, erhalten diejenigen den Zuschlag, die diesen Betrag zuerst geboten haben. Der Preis ist für alle Käufer gleich und richtet sich nach dem niedrigsten erfolgreichen Gebot.

Ein Beispiel: Sie bieten fünf gleiche CDs zum Mindestpreis von je fünf Euro an. Sie erhalten

seven Gebote. Die ersten vier Interessenten bieten jeweils fünf Euro, die nächsten drei bieten jeweils sechs Euro. Den Zuschlag erhalten

- Bieter 5, 6 und 7, weil sie am meisten geboten haben,
- Bieter 1 und 2, weil sie den Mindestpreis früher geboten haben als Bieter 3 und 4.

Der Kaufpreis richtet sich nach dem niedrigsten Gebot, für das es einen Zuschlag gibt. In diesem Beispiel ist es das Gebot der Bieter 1 und 2. Auch die Bieter 5 bis 7 erhalten das Produkt also für 5 Euro.

## Das Produkt in der Angebotsliste hervorheben

Um Ihr Produkt besser zu verkaufen, können Sie es aus der Masse aller anderen Produkte hervorheben. Das folgende Beispiel zeigt Ihnen, wie's geht:

**1** Führen Sie die Schritte 1 bis 3 aus dem Abschnitt „Ein Produkt zum Festpreis anbieten“ auf Seite 53 aus.

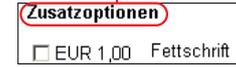
**2** Geben Sie Kategorie und Beschreibung für Ihr Pro-

dukt ein, wie im zweiten Kursteil beschrieben.

**3** Sobald Sie die Seite sehen, klicken Sie so oft

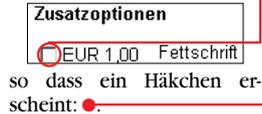
### Artikel verkaufen: Bilder & Artikeldetails

auf den kleinen Pfeil, bis der Eintrag erscheint.



**4** Wählen Sie per Mausklick die Art der Hervorhebung aus. Achten Sie dabei auf die Zusatzkosten, die rechts neben dem jeweiligen Kasten

vermerkt sind. In diesem Beispiel klicken Sie auf



so dass ein Häkchen erscheint:



**5** Stellen Sie das Angebot fertig, wie im zweiten Kursteil in Heft 15/2002 ab Seite 60 beschrieben. Später wird es so in der Liste er-



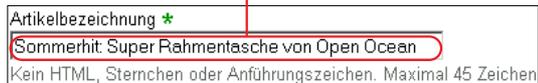
scheinen:  
Wägen Sie ab, ob sich eine Hervorhebung Ihres Produkts in der Angebotsliste wirklich lohnt. Und setzen Sie den Mindestpreis für die Versteigerung so an, dass Sie diese Zusatzkosten wieder hereinbekommen.

## Eine Produktbeschreibung ansprechend gestalten

Mit der Programmiersprache **HTML** (S.48) 76 können Sie Ihrem Angebot zu einem ansprechenden Aussehen verhelfen. Um alle Möglichkeiten zu nutzen, brauchen Sie jedoch HTML-Kenntnisse. Einen Kurs dazu gab es in den **COMPUTERBILD**-Ausgaben 20/1999 bis 6/2000. Sie finden ihn aber auch im Internet bei [www.computerbild.de](http://www.computerbild.de). Von dort können Sie die einzelnen Kursteile auf Ihren PC überspielen. Dazu wählen Sie **COMPUTERBILD**, **TIPPS & KURSE** und **Internet**.

**1** Führen Sie die Schritte 1 bis 3 des Abschnitts „Ein Produkt zum Festpreis anbieten“ auf Seite 53 aus.

**2** Wählen Sie, wie im zweiten Kursteil beschrieben, eine Kategorie für Ihr Produkt aus, und tragen Sie eine Produktbezeichnung ein, etwa

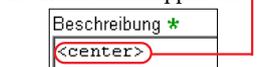


Hinweis: Die hier genannte Bezeichnung und die folgende Produktbeschreibung dienen nur als Beispiel.

**3** Klicken Sie ein Mal in das Feld

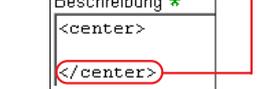


**4** Möchten Sie, dass die Produktbeschreibung später in der Mitte des Bildschirms erscheint? Dann tippen Sie



ein. Drücken Sie zwei Mal die

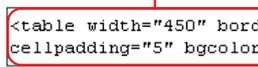
Taste **[Enter]**, und tippen Sie ein.



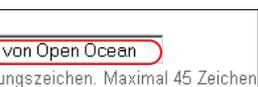
Um den Text zur Beschreibung einzugeben, setzen Sie die **Einfügemarke** (S.47) 69 in die leere Zeile.

Alle weiteren Texte und Anweisungen, die Sie zwischen diese beiden Befehle schreiben, werden auf dem Bildschirm mittig angezeigt.

**5** In diesem Beispiel soll die Produktbeschreibung auf einem grauen Kasten stehen. Geben Sie dafür ein.



Hinweis: Ist das Ende der ersten Zeile erreicht, springt die Einfügemarke automatisch eine Zeile weiter. Sie können den Text dennoch

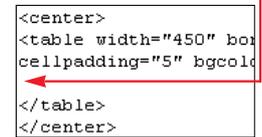


einfach weiter eintippen. Durch diesen Befehl erzeugen Sie mit Hilfe einer Tabelle einen Rahmen um den nachfolgenden Text. Dieser Rahmen ist genau 450 Bildpunkte breit (`width="450"`) und hat keine besonders hervorgehobene Umrandung: (`border="0"`).

Alle Texte haben einen Abstand von 5 Bildpunkten zum Rand des Rahmens (`cellpadding="5"`), und als Hintergrundfarbe wird ein leichter Grauton gewählt: (`bgcolor="#F5F5F5"`).

**6** Drücken Sie zwei Mal die Taste **[Enter]**, und tippen Sie `</table>` ein. Dieser Befehl schließt den Rahmen. Um darin Befehle oder Texte einzu-

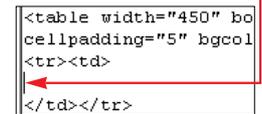
tragen, bewegen Sie die Einfügemarke wieder in die leere Zeile:



**7** Tippen Sie in die Zeile `<tr><td>` ein. Diese Befehle teilen dem Internet-Zugangsprogramm mit, dass ein Eintrag in der Tabelle erfolgt.

Drücken Sie zwei Mal die Taste **[Enter]**, und schreiben Sie `</td></tr>`. Diese Befehle teilen dem Zugangsprogramm mit, dass der - hier einzige - Eintrag in der Tabelle beendet ist.

Bewegen Sie die Einfügemarke anschließend wieder in die leere Zeile:



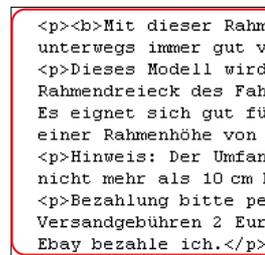
**8** Um einen Text einzugeben, der in einer anderen Schriftfarbe, -größe oder -art gesetzt ist, tippen Sie zum Beispiel den Befehl `<font color="red" face="sans-serif" size="4">` ein. Der danach eingegebene Text wird dadurch rot gefärbt (`color="red"`) und in der Schriftart „Sans serif“ angezeigt (`face="sans-serif"`) sowie etwas größer als normal dargestellt (`size="4"`). Der Wert für die normale Schriftgröße ist „3“.

**9** Drücken Sie die **[Enter]**-Taste, und geben Sie einen Text ein, etwa

Mit den Zeichenfolgen `<p>` und `</p>` wird der Text als eigener Absatz gekennzeichnet. Das Internet-Zugangsprogramm fügt zwischen

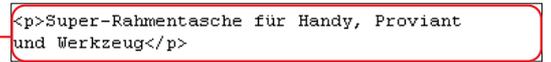
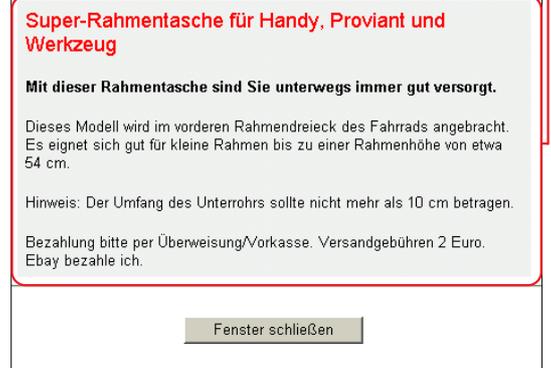
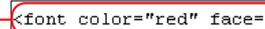
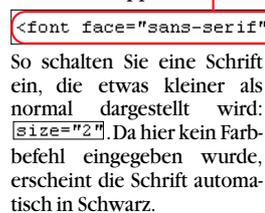
zwei Absätzen immer einen kleinen Zwischenraum ein.

**10** Nach einem Tastendruck auf **[Enter]** geben Sie

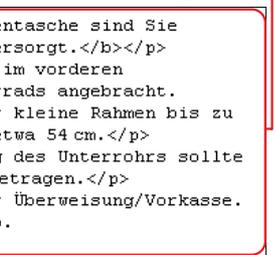


`</font>` ein. Damit wird der Befehl für die in Schritt 7 festgelegte Schrift wieder aufgehoben.

**11** Nach erneutem Druck auf **[Enter]** tippen Sie ein.



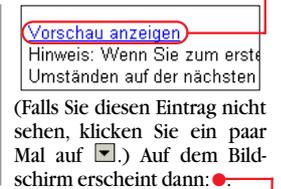
**12** Nach einem Druck auf **[Enter]** geht es mit der Produktbeschreibung weiter, in diesem Beispiel: `<b>` und `</b>` zeigen den



dazwischen liegenden Text in **Fettschrift** an.

Drücken Sie nach der Eingabe von `</p>` jeweils auf **[Enter]**.

**13** Um das Ergebnis zu kontrollieren, klicken Sie ein Mal auf die Textzeile



Klicken Sie anschließend auf **Fenster schließen**, um wieder das Eingabeformular auf Ihrem Bildschirm anzeigen zu lassen. Hier können Sie bei Bedarf noch Änderungen in der Beschreibung vornehmen. Wiederholen Sie diesen Arbeitsschritt, bis Sie mit dem Ergebnis zufrieden sind.

**14** Danach stellen Sie das Angebot fertig, wie im zweiten Kursteil beschrieben. Das Ergebnis sieht in diesem Beispiel so aus:

**Super-Rahmentasche für Handy, Proviant und Werkzeug**

Mit dieser Rahmentasche sind Sie unterwegs immer gut versorgt.

Dieses Modell wird im vorderen Rahmendreieck des Fahrrads angebracht. Es eignet sich gut für kleine Rahmen bis zu einer Rahmenhöhe von etwa 54 cm.

**Eine Internet-Seite bei Ebay gestalten**

Möchten Sie anderen Ebay-Nutzern mehr über sich ver-raten? Dann richten Sie eine eigene Internet-Seite im Ebay-Angebot ein, auf der Sie potenzielle Käufer über sich und/oder Ihre Produkte informieren. So gestalten Sie die Internet-Seite:

**1** Führen Sie die Schritte 1 bis 3 aus dem Abschnitt „Ein Produkt zum Festpreis anbieten“ auf Seite 53 aus.

**2** Klicken Sie ein Mal auf **Mein eBay** und geben Sie, wie im zweiten Kursteil beschrieben, Ihren Benutzernamen und Ihr Kennwort für Ebay ein.

**3** Klicken Sie anschließend auf **Meine Homepage** Es erscheint auf dem Bildschirm.

**4** Klicken Sie mehrmals auf den kleinen Pfeil und anschließend ein Mal in das **Mitgliedsname** und **Passwort** Feld.

**5** Geben Sie Ihren Mitgliedsnamen ein. In diesem Beispiel ist es **combi2002**. Drücken Sie zwei Mal auf die **Passwort** Taste, und tippen Sie Ihr Kennwort ein:

<b>Mitgliedsname</b>	
<b>Passwort</b>	

Wie üblich erscheinen in dem Feld zur Sicherheit nur Sternchen, damit niemand mit einem Blick auf den Bildschirm Ihr Kennwort ausspähen kann.

**6** Mit einem Mausclick auf **Ihre Seite erstellen und bearbeiten** geht es weiter.

**7** Es erscheint daraufhin eine Auswahl für die Gestaltung der Seite:

**Ihre Layoutvorlagenoptionen**

**Zweispaltiges Layout**

**Christy's M**

**Willkommen**

Hallo, Ihr alle! Als ich auf meiner Seite durchs Internet auf eBay gestoßen bin, wusste ich: Das ist es! Da gibt es viele gute Dinge, gerade für mich als leidenschaftliche Münzsammlerin.

**Wie alles anfing**

**Favoriten-Galerie**

<http://www.mnsm.com>  
<http://www.mnsm.com>

Das ist ein Foto von...

Mit Klicks auf **↓** und **↑** können Sie sich alle Gestaltungsvorschläge ansehen.

**8** In diesem Beispiel wählen Sie das „Zeitungs-Layout“ per Klick auf **Zeitungs-Layout**.

**9** Auf der danach erscheinenden Seite klicken Sie in das Feld **Überschrift**.

**10** Drücken Sie ein Mal auf die Taste **↵**, und tippen dort einen Titel für Ihre Seite ein, beispielsweise **Meine Ebay-Homepage**.

<b>Seite</b>	<b>Titel</b>
	Meine Ebay-Homepage

**11** Nach einem weiteren Druck auf **↵** geben Sie den Text ein, der auf der Seite angezeigt werden soll. In diesem Beispiel ist es **Ich fahre begeistert Fahrrad und setze mich gelegentlich ein Mal auf ein Pferd.**

**12** Drücken Sie erneut auf die **↵**-Taste, und tippen Sie die Überschrift für einen zweiten Text ein, zum Beispiel **Warum ich bei Ebay bin**.

<b>Überschrift</b>	Meine Hobbys
--------------------	--------------

**13** Danach drücken Sie noch ein Mal auf die **↵**-Taste und tippen den zweiten Text ein, zum Beispiel **Ich kaufe und verkaufe gerne Fahrradzubehör. Außerdem interessiere ich mich für Musik-CDs und Hörbücher.**

<b>Überschrift</b>	Warum ich bei Ebay bin
<b>Text</b>	Ich kaufe und verkaufe gerne Fahrradzubehör. Außerdem interessiere ich mich für Musik-CDs und Hörbücher.

**14** Drücken Sie anschließend drei Mal auf **↵**, und tippen Sie in das Feld **Überschrift** eine Überschrift für die Liste der von Ihnen angebotenen Produkte ein. In diesem Beispiel lautet sie **Mein Angebot**.

<b>Überschrift</b>	Mein Angebot
--------------------	--------------

**15** Danach sind ein weiterer Druck auf die Taste **↵** und Maus-klicks auf **Keine Artikel anzeigen** sowie beispielsweise auf **10 Artikel anzeigen** notwendig. Damit legen Sie fest, wie viele der von Ihnen angebotenen Produkte maximal in der Liste erscheinen, im Beispiel **10 Artikel anzeigen**.

<b>Keine Artikel anzeigen</b>	<b>10 Artikel anzeigen</b>
-------------------------------	----------------------------

**16** Drücken Sie auf die Taste **↵**, und tippen Sie den Namen einer Internet-Seite ein, zu der Sie einen Querverweis auf Ihrer Seite anzeigen lassen wollen. In diesem Beispiel ist es **Computerbild**.

<b>Name</b>	Computerbild
<b>URL</b>	<a href="http://www.computerbild.de">http://www.computerbild.de</a>

<b>Name</b>	Bild
<b>URL</b>	<a href="http://www.bild.de">http://www.bild.de</a>
<b>Name</b>	Yahoo
<b>URL</b>	<a href="http://www.yahoo.de">http://www.yahoo.de</a>

Die übersprungenen Felder lassen Sie leer oder so, wie sie sind.

**17** Drücken Sie auf die Taste **↵**, und klicken Sie anschließend auf **Überprüfen Sie Ihre Seite in der Vorschau**.

**Überprüfen Sie Ihre Seite in der Vorschau**

(Mit Schritt 3 fortfahren)

Bildschirm erscheint daraufhin Ihre Ebay-Seite, und Sie können Ihre Eingaben überprüfen.

**Meine Ebay-Homepage**

**Meine Hobbys**

Ich fahre begeistert Fahrrad und setze mich gelegentlich ein Mal auf ein Pferd.

**Warum ich bei Ebay bin**

Ich kaufe und verkaufe gerne Fahrradzubehör. Außerdem interessiere ich mich für Musik-CDs und Hörbücher.

Mehr von der Seite sehen Sie nach Klicks auf den kleinen Pfeil **↓**.

**Mein Angebot**

Zeigen Sie die Artikel, die Sie aktuell zum Verkauf anbieten

**Überschrift** Mein Angebot |

Geben Sie dann die Internet-Adresse der entsprechenden Seite ein, im Beispiel **Computerbild**.

<b>Name</b>	Computerbild
<b>URL</b>	<a href="http://www.computerbild.de">http://www.computerbild.de</a>

18 Klicken Sie so oft auf , bis Sie sehen. zeigt wird, klicken Sie zur Bestätigung ein Mal auf .



Gefällt Ihnen die Seite, klicken Sie auf den Eintrag und machen mit dem nächsten Schritt weiter. Falls Ihnen die Seite nicht gefällt, klicken Sie auf .

Bearbeiten Sie dann Ihre Eingaben, und wiederholen Sie dann Schritt 17.

19 Auf der darauf folgenden Seite , die auf Ihrem Bildschirm an-

zeigt wird, klicken Sie zur Bestätigung ein Mal auf . Um sich die fertige Startseite anzusehen, klicken Sie ein Mal auf . Das Ergebnis sieht dann so aus:



20 Um sich die fertige Startseite anzusehen, klicken Sie ein Mal auf . Das Ergebnis sieht dann so aus:

**Fertige Seite speichern?**

Wenn Ihre Seite fertiggestellt ist und Ihrer Ansicht nach veröffentlicht werden kann, klicken Sie auf "Meine Homepage speichern". Bitte beachten Sie, dass Sie Ihre Seite nach dem Speichern nur mit HTML bearbeiten können. Wenn Sie sich nicht mit HTML auskennen und Ihre Seite mit Hilfe der Vorlagen weiter bearbeiten möchten, müssen Sie Ihre Seite löschen und von vorne anfangen.

21 Verlassen Sie das Internet-Zugangsprogramm per Mausklick auf , und trennen Sie gegebenenfalls die Internet-Verbindung.

**Einen eigenen Ebay-Shop eröffnen**

Wenn Sie viele Produkte zu verkaufen haben, können Sie einen eigenen Ebay-Shop eröffnen. Dort werden Ihre Waren nach Kategorien sortiert, die Sie zuvor eingegeben haben. Interessenten können sich so einen besseren Überblick über Ihr Angebot verschaffen. Außerdem erscheint der Shop in einer speziellen Übersicht und ist zudem über eine Internet-Adresse erreichbar, die man sich gut merken kann. So eröffnen Sie Ihren Ebay-Laden:

1 Führen Sie die Arbeitsschritte 1 bis 3 aus dem Abschnitt „Ein Produkt zum Festpreis anbieten“ auf Seite 53 aus.

2 Klicken Sie auf [Mein eBay](#), und tippen Sie, wie im zweiten Kursteil beschrieben, Ihren Benutzernamen und Ihr Kennwort ein.

3 Klicken Sie anschließend auf [Verkaufen](#).

4 Dann klicken Sie so oft auf , bis Sie sehen.

sehen, und klicken in diesem Bereich auf .



5 Weiter geht es mit einem Mausklick auf [Weiter](#).

6 Klicken Sie in das **Shop-Namen** **erforderlich** Feld , und tippen Sie einen Namen für Ihren Laden ein. In diesem Beispiel heißt er .

7 Es folgt die Angabe der Zahlungsmodalitäten. Klicken Sie in das Feld ,

und geben Sie den Namen des Kontoinhabers ein, etwa .

8 Danach folgen - jeweils nach einem Druck auf die -Taste - die Eingabe der Straße und Hausnummer, etwa , der Post-

leitzahl, wie , und des Wohnorts, etwa .

9 Drücken Sie auf die -Taste, und fahren Sie mit Klicks auf und auf das Land, etwa , fort.

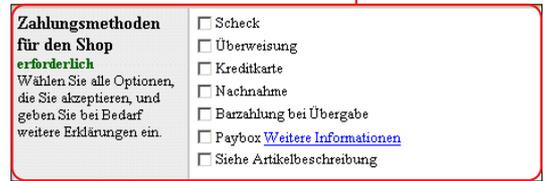
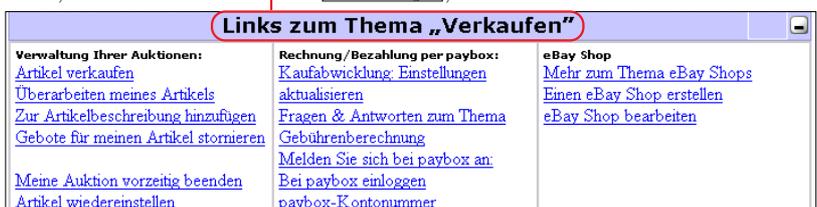
10 Anschließend drücken Sie drei weitere Male auf und tippen eine Beschreibung Ihres Shops ein. In diesem Beispiel lautet sie so:

11 Drücken Sie noch drei Mal auf , und geben Sie eine eigene Produktkategorie ein, etwa .

12 Falls Sie noch weitere Kategorien eingeben wollen, drücken Sie je ein Mal auf die -Taste und tippen dann den entsprechenden Namen ein, beispielsweise .

Wiederholen Sie diesen Schritt für jede Kategorie, die Sie noch eingeben möchten. Bis zu elf Kategorien sind möglich.

13 Klicken Sie so oft auf , bis Sie sehen.



Hier finden Sie Fahrradzubehör und andere preisgünstige Waren.

**Den Shop ansehen**

So können Sie sich Ihren eigenen Shop ansehen:

1 Wiederholen Sie die Schritte 1 bis 3 aus dem Abschnitt „Ein Produkt zum Festpreis anbieten“.

2 Klicken Sie auf ,

und danach auf . Daraufhin erscheint Ihr Shop auf dem Bildschirm: .



